

Workshop

Gutes Geld für gute Arbeit – Souverän und finanziell erfolgreich im Business

Sie sind selbständig und betreiben ein Kleinunternehmen? Sicher sind Sie sehr kompetent in Ihrem Bereich. Sie arbeiten zuverlässig und liefern gute Arbeit ab. Aber werden Sie auch angemessen dafür bezahlt? Erhalten Sie Projektzusagen von Ihren Wunschkunden für die Aufträge, die Sie wollen?

Können Sie alle folgenden Aussagen bejahen?

Nach dem Workshop „Gutes Geld für gute Arbeit“ werden Sie es auf jeden Fall können.

1. Sie wissen, zu welchem Honorarsatz Sie arbeiten müssen, um finanziell gut über die Runden zu kommen.
2. Sie wissen, wie Sie recherchieren können, welche Honorarsätze Sie am Markt erzielen können.
3. Sie haben einen gut funktionierenden Elevator-Pitch erarbeitet und können ihn flexibel verwenden.
4. Sie bieten all die und nur die Leistungen an, die Sie gut beherrschen.
5. Sie wissen, dass und warum Sie von darüber hinaus gehenden Leistungen lieber die Finger lassen.
6. Sie wissen, was USPs sind und haben Ihre Alleinstellungsmerkmale sauber herausgearbeitet.
7. Sie wissen, dass, warum und inwiefern Souveränität im Geschäftsleben wichtig ist und wie Sie diese Souveränität erreichen.
8. Es gibt für Sie im Gespräch mit (potentiellen) Kunden keine heiklen Fragen.
9. Entspannt und souverän führen Sie Verhandlungsgespräche. Sie beherrschen die Regeln, um solche Gespräche zum Erfolg zu führen.
10. Sie verfügen über verschiedene Instrumente, um das Vertrauen ihrer (potentiellen) Kunden zu gewinnen – und zu halten.
11. Sie haben einen klaren Kriterienkatalog erarbeitet, nach dem Sie entscheiden, welche Aufträge Sie annehmen.
12. Sie können auch aus dem „Nein“ eines potentiellen Kunden Vorteile für sich ziehen.

Für Rückfragen stehe ich selbstverständlich jederzeit gern zur Verfügung:

elke.fleing@textfluss.de